

CERTIFIKÁT

Petr Kuchta

ÚSPĚŠNĚ ABSOLVOVAL

kurz "OBCHODNÍ A VYJEDNÁVACÍ DOVEDNOSTI"

Rozsah školení

Efektivní komunikace s klienty
Vyjednávací techniky, psychologie obchodu
Prodejní rozhovor a zvládnání argumentů
Přidaná hodnota realitní kanceláře - co prodávající chtějí, a ne jen oni
Prodejní techniky využitelné (nejen) při náborovém jednání
Řešení typických situací při náboru, trénink technik

V Praze dne 2. března 2022



Tomáš Fiřtík
Ředitel pobočkové sítě