

CERTIFIKÁT

Michal Macek

ÚSPĚŠNĚ ABSOLVOVAL

kurz "OBCHODNÍ A VYJEDNÁVACÍ DOVEDNOSTI"

Rozsah školení

Efektivní komunikace s klienty
Vyjednávací techniky, psychologie obchodu
Prodejní rozhovor a zvládání argumentů
Přidaná hodnota realitní kanceláře - co prodávající chtějí, a ne jen oni
Prodejní techniky využitelné (nejen) při náborovém jednání
Řešení typických situací při náboru, trénink technik

V Praze dne 29. května 2019



Tomáš Fiřtík
Ředitel pobočkové sítě