



Petr Dřevo

ÚSPĚŠNĚ ABSOLVOVAL
ÚVODNÍ ŠKOLENÍ PRO REALITNÍ MAKLEŘE

Rozsah školení

Úvodní seznámení se společností EVROPA realitní kancelář - Etický kodex - filozofie dokonalého servisu - charakteristika profesního vývoje makleře - specifikace jednotlivých fází kariéry - priority a plán aktivit pro první fázi (3 měsíce) - práce s kontakty - kvalita jednotlivých skupin kontaktů - databáze doporučitelů - základní zdroje získávání zakázek - studená volání (monitoring) - argumentace po telefonu - cíl volání - základy práva (list vlastnictví, typy vlastnictví, zprostředkovatelská smlouva) - příprava a nábor zakázky včetně procvičování argumentace - základní orientace a funkce v realitním programu Evropák - závěrečný test

V Praze dne 12.2.2015

JAROSLAV JÍREK
Ředitel Bussines Academy EVROPA